

Generalforsamling

14. oktober 2021

Talepapir til Chemometecs generalforsamling 14. oktober 2021

God eftermiddag!

Mit navn er Bjarne Kongsted og jeg er med her i dag som repræsentant for Dansk Aktionærforening. Jeg har bedt om ordet, for at redegøre for vor forenings interesser som aktionærernes talerør.

Vi har et mål om, at deltage i ca 60 generalforsamlinger om året, ud over hele landet. Og Chemometecs generalforsamling er en af dem vi gerne deltager i ligesom vi har gjort tidligere.

Når vi er ude til virksomhedernes generalforsamlinger, er det både for at styrke aktionærdemokratiet, men også for at fortælle virksomhedens ledelse, at vi arbejder med et katalog af mærkesager og at vi - i vores medlemmers interesser - fokuserer på specielle områder.

Det skal ikke være nogen hemmelighed, at de aktionærer som vi fortrinsvis repræsenterer er mindretals-aktionærer og det er lige fra Maren i Kæret med nogle få aktier som hun fik i konfirmationsgave, til den formuende pensionist, den lokale erhvervsdrivende eller måske den nye unge studerende, som vil prøve sig frem i investor kredsens univers.

Det er en bred kreds vi er talerør for og derfor er vores mærkesager også af vidt forskellig karakter. I 2021 har vi valgt at vores mærkesager er:

Succession-planlægning! Selv dygtige ledelser skal med tiden have nye profiler. Hvilke tiltag gør Chemometec for at sikre og udvikle talenter og nye ledelseskandidater, til at afløse den nuværende ledelse, når den tid måtte komme.

Whistleblowerordning! Har virksomheden etableret whistleblowerordning? Har der været sager de seneste år og hvordan forholdervirksomheden sig til EU-krav om indføring af en sådan ordning, senest ved udgangen af 2021.

God guidance i en Coronatid. Hvordan har virksomheden omstillet sig til Covid-19 – både i Danmark og i udlandet – og hvordan guider Chemometec investorerne i denne tid med store usikkerheder. Er der skabt en fast procedure for en proaktiv guidance i en tid med lav sigtbarhed.

Det var lidt om Aktionærforeningens 3. mærkesager for 2021.

Jeg vil nu kommentere lidt på selve aktien og virksomhedens regnskab for 2020/2021. Aktien har i sandhed - igen - været en kursraket. Da jeg for ca. 1 år siden stod her på samme talerstol og lovpriste den store stigning

der var sket, i regnskabsåret 2019/2020, var jeg ikke klar over hvilken kursraket den også vil være det efterfølgende år.

Havde jeg vist det havde jeg nok disponeret min aktiebeholdning lidt anderledes. Da var kursen omkring de 400 og alle her i lokalet, ved jo nok, at den har været oppe over 1100. Det er på godt jysk – ikke så ringe endda. En sådan stigning kommer ikke af sig selv.

Er der noget en aktionær lægger mærke til, er det de nøgne tal der viser udviklingen i udbytte og kurs. En markant fremgang i omsætningen og dermed også i driftresultatet er afgørende faktorer for en så markant kursstigning. Når det så samtidigt af regnskabet fremgår, at forventningerne til indeværende regnskabsår fastholdes, er det en succeshistorie som åbenbart kan blive ved.

I den forbindelse vil jeg gerne høre om Virksomheden Chemometec udfordres på manglende leverance leveringer både i DK og i udlandet. Chiptørken kan i vel ikke helt manøvrere jer ud af?

Til slut vil jeg ønske selskabet tillykke med det fine driftresultat og lad os håbe at det fortsat afspejler sig i kursen.

Jeg vil ligeledes ønske bestyrelse, ledelse og alle medarbejdere et godt arbejdsår 2021/2022

Tak for ordet.

Svar

100 personer deltog i generalforsamlingen

DAF fik ordet under eventuelt.

Kaffe inden og sandwich og øl/vand efter generalforsamlingen.

CEO indledte med at takke DAF for deltagelse og interesse i virksomheden.

Virksomheden var altid inde i overvejelserne om fremtiden også med hensyn til personale og spotte de talenter som udviste specielle evner i selskabets interesse.

Der havde ikke været nogen sager som havde berettiget en whistleblowerordning og selskabet var opmærksom på det var et EU-krav fra næste år.

Virksomheden var kommet godt ud af Covid-19 krisen og uden det havde vist sig på bundlinjen. Det havde ikke været muligt at besøge kunderne -specielt i USA – i den udstrækning som man havde ønsket. Men det vil der blive rodet bod på i den nærmeste fremtid. CEO stod overfor en USA tur!

På spørgsmålet om selskabet stod overfor en udfordring omkring manglende leveringer var det ikke mærkbart p.t. Men selskabet kunne ikke afvise at det det kunne give problemer i fremtiden.

Taler: Bjarne Kongsted